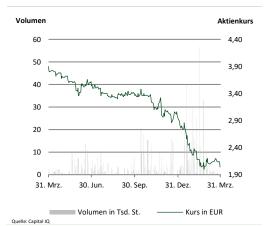
ERWE IMMOBILIEN AG

ımontega

| Empfehlung: | Kaufen |
|---------------------------------|-------------------|
| Kursziel: | 3,60 Euro |
| Kurspotenzial: | +76 Prozent |
| Aktiendaten | |
| Kurs (Schlusskurs Vortag) | 2,04 Euro (Xetra) |
| Aktienanzahl (in Mio.) | 18,22 |
| Marktkap. (in Mio. Euro) | 37,2 |
| Enterprise Value (in Mio. Euro) | 173,6 |
| Ticker | ERWE |
| ISIN | DE000A1X3WX6 |

| Kursperformance | |
|--------------------------|--------|
| 52 Wochen-Hoch (in Euro) | 3,98 |
| 52 Wochen-Tief (in Euro) | 1,89 |
| 3 M relativ zum SDAX | -21,6% |
| 6 M relativ zum SDAX | -33,2% |



| Aktionärsstruktur | |
|------------------------------|-------|
| RW Property Investment GmbH | 28,2% |
| Stapelfeld Beteiligungs GmbH | 25,8% |
| Elbstein AG | 12,5% |
| VGHL Management GmbH | 8,1% |
| ERWE Real Estate GmbH | 3,0% |
| Streubesitz | 22,4% |
| | |

| 14. April 2022 |
|----------------|
| Mai 2022 |
| |

| Prognosen Anpassung | | | | |
|---------------------|-------|-------|-------|--|
| | 2021e | 2022e | 2023e | |
| Umsatz (alt) | - | - | - | |
| Δ in % | - | - | - | |
| EBIT (alt) | - | - | - | |
| Δ in % | - | - | - | |
| EPS (alt) | - | - | - | |
| Δ in % | - | - | - | |

| Analyst | |
|--------------------|--|
| Patrick Speck | |
| +49 40 41111 37 70 | |
| p.speck@montega.de | |
| | |

| Publikation | |
|-------------|---------------|
| Comment | 31. März 2022 |

ERWE kauft mit bereits zweiter Übernahme einer Retail-Immobilie im laufenden Jahr weiteres Revitalisierungspotenzial ein

Nachdem ERWE in 2021 keinen Neuerwerb für das Immobilienportfolio vermelden konnte, gab das Unternehmen heute die bereits zweite Übernahme im laufenden Jahr bekannt.

Immobilie mit Entwicklungspotenzial: ERWE übernimmt ein an den Modeeinzelhändler C&A vermietetes Retail-Gebäude mit einer Mietfläche von knapp 5.600 m² in zentraler Innenstadtlage und investiert damit erstmals in Bremerhaven. Die Transaktion folgt der Anfang März gemeldeten Akquisition eines aktuell ebenfalls an C&A vermieteten Objekts mit ca. 10.000 m² in Wuppertal. In beiden Fällen werden folglich unmittelbar stabile laufende Erträge generiert, jedoch dürfte ERWE vielmehr auf eine vorzeitige Anpassung des Mietverhältnisses setzen, um durch die Revitalisierung und Mischnutzung des Gebäudes nachhaltige Wertsteigerungen zu realisieren. So erwartet der Vorstand in Abstimmung mit den städtischen Behörden sowie umliegenden Eigentümern "mittel- und langfristig eine attraktive Neugestaltung des Herzens der Bremerhavener City" durch eine städtebauliche Quartiersentwicklung. In direkter Nachbarschaft befindet sich das Ende letzten Jahres von der Stadt erworbene Karstadt-Gebäude. Das ehemalige Kaufhaus steht derzeit leer und soll Anfang 2023 abgerissen und durch einen Neubaukomplex samt Medienhaus und Markthalle ersetzt werden. Details zu den laufenden Erträgen sowie Perspektiven des C&A-Gebäudes dürfte ERWE im Rahmen des Q1-Berichts im Mai vorlegen.

Für das Entwicklungspotenzial der Immobilie spricht u.E. auch, dass das knapp 113.000 Einwohner zählende Bremerhaven laut dem Wohneigentumsreport 2021 bundesweit mit 7,94 (Vj.: 7,06) hinter Chemnitz und Leipzig die drittmeisten Wohnungskäufe pro 1.000 Einwohner verzeichnete, was als Indikator für die Attraktivität des Standorts für private und institutionelle Investoren gilt. Die Daten wurden vom Wohnimmobilien-Spezialisten ACCENTRO in Zusammenarbeit mit dem Institut der deutschen Wirtschaft erhoben. Wuppertal liegt immerhin auf Platz 18 der 81 untersuchten deutschen Städte, deutlich vor den vielen bereits als zu teuer geltenden A-Städten wie Stuttgart (28), Düsseldorf (29), Berlin (36), Frankfurt (45), Köln (53) oder Hamburg (64).

Weiterer Ausbau des Portfolios setzt frisches Kapital voraus: Die beiden diesjährigen Übernahmen sollte ERWE noch aus den verfügbaren liquiden Mitteln (8,57 Mio. Euro per 31.12.) sowie bestehenden Kreditlinien finanziert haben. Für die Wahrung attraktiver Wachstumschancen und die avisierte Verdopplung des Immobilienportfolios innerhalb der nächsten zwei bis drei Jahre dürften u.E. aber neuerliche Kapitalmaßnahmen notwendig werden. Die letzte Kapitalerhöhung im Juli 2021 war bei einem Platzierungspreis von 3,30 Euro überzeichnet. Infolge des gestern von ERWE gemeldeten Wechsels vom Prime in den General Standard zum 01.07.2022 dürfte sich die Gewinnung ausländischer Investoren zukünftig zwar schwieriger gestalten, allerdings sollte der Schritt für ERWE mit Einsparungen im mittleren fünfstelligen Euro-Bereich p.a. einhergehen und erscheint uns bei einer Free Float Market Cap von < 10 Mio. Euro auch im Vergleich mit den Peers angemessen.

Fazit: ERWE sorgt über die Transaktionspipeline wieder für positiven Newsflow und der Beweggrund der Transaktion erscheint schlüssig. Wir erachten den Investment Case daher als intakt, wenngleich im laufenden Jahr von einer erneuten Kapitalerhöhung auszugehen ist. Der aktuelle Kurs spiegelt den fairen Wert der Aktie angesichts des antizipierten EPRA NRVs von 3,60 Euro (vgl. Comment vom 10.03.) auch im Falle einer zu erwartenden Verwässerung u.E. nicht ausreichend wider, sodass wir die Kaufempfehlung bestätigen.

| NRV-Bewertung ERWE Immobilien AG | |
|--|-------|
| Bewertung zum Stichtag 30.09.2021 | |
| Eigenkapital | 62,63 |
| Anteil nicht beherrschender Gesellschafter | -3,27 |
| Verbindlichkeiten für latente Steuern | 15,81 |
| Grunderwerbssteuer | 11,93 |
| | |
| = Wiederbeschaffungswert des Portfolios | 86,09 |
| / Aktien | 18,22 |
| = NRV pro Aktie | 4,73 |
| abzgl. Sicherheitsabschlag | 25% |
| Kursziel | 3,60 |
| | |
| | |

elle: Unternehmen, Montega, CapitallQ Angaben in Mio. Euro; NRVPS in Euro

ERWE IMMOBILIEN AG
Unternehmenshintergrund

UNTERNEHMENSHINTERGRUND

Die ERWE Immobilien AG (ERWE) ist ein seit dem Jahr 2018 börsennotierter Projektentwickler und Bestandshalter, welcher sich auf den Erwerb, die Entwicklung und die Revitalisierung von innerstädtischen Gewerbeimmobilien in Deutschland konzentriert. Die ERWE Immobilien AG ist als Sacheinlage der in 2007 gegründeten Vorgänger-GmbH in den leeren Börsenmantel der DeTeBe AG entstanden. Letztere ist dann in ERWE Immobilien AG umbenannt worden.

Den Kern der Geschäftstätigkeit bildet die Akquisition von Büro-, Hotel- und Einzelhandelsimmobilien in guten Lagen, die aufgrund von hohen Leerständen preislich attraktiv sind und ein nachhaltiges Wertsteigerungspotenzial aufweisen (sog. Value-Add-Objekte). Durch die Implementierung neuer Nutzungskonzepte und der Neupositionierung am Markt wird dieser Leerstand reduziert und das Wertsteigerungspotenzial gehoben (\emptyset >30%). Regional fokussiert sich ERWE auf Gewerbeimmobilien in hoch frequentierten Zonen (A-Lagen) von Klein- und Mittelstädten (>10.000 Einwohner). Derzeit verfügt ERWE über einen Immobilienbestand von 9 Objekten mit einer breit diversifizierten Mischnutzung (u.a. Wohnen, Büro, Parkflächen) und einer Beteiligung mit einem kumulierten Buchwert von 200,6 Mio. Euro (Stand: 30.09.). Darüber hinaus stellt das Unternehmen mittels ERWE Invest die Entwicklungs- und Managementkompetenz auch Dritten zur Verfügung und eröffnet institutionellen Investoren die Möglichkeit, attraktive Immobilieninvestments einzugehen und am strukturellen Wandel der Innenstädte zu partizipieren.

Strategisch verfolgt ERWE eine Buy/Develop/Hold-Strategie und deckt vielfältige Leistungen entlang der gesamten Wertschöpfungskette ab. Angesichts des derzeit vorteilhaften Marktumfelds, der daraus resultierenden starken Akquisitionspipeline und der Positionierung in einer wachstumsstarken Nische sollte das Unternehmen in den kommenden Jahren massiv vom Bedeutungsgewinn neuer Nutzungskonzepte profitieren. Darüber hinaus unterliegt der künftige Geschäftserfolg der ERWE Immobilien in besonderem Maße den folgenden Einflussfaktoren:

- Nachhaltig verändertes Nutzungsverhalten der Verbraucher (u.a. E-Commerce, Home Office) beschleunigt den strukturellen Wandel in den Innenstädten und machen eine innovative Nutzung für bislang monogenutzte Immobilienobjekte (u.a. große Kaufhäuser) notwendig
- Struktureller Wandel in den Innenstädten und eine hohe Leerstandsquote resultieren in Bestrebungen der Kommunen, die planerisch angelegten Innenstädte und Fußgängerzonen zum Erhalt der Besucherfrequenz attraktiver zu gestalten und mit Mischkonzepten flexibel auf den sich ändernden Bedarf zu reagieren (u.a. Co-Working Spaces, Mikro-Appartments)
- Investitionsfokus in der Nische führt zu überschaubarem Wettbewerb, hohen Ankaufsrenditen sowie vorteilhaften Finanzierungsbedingungen, sodass die Akquisitionspipeline gut gefüllt ist

Key Facts

| Sektor | Immobilien | Mieterlöse | 5,60 Mio. Euro |
|-----------------|---------------------------------------|--|----------------------|
| Ticker | ERWE | NRV | 86,09 Mio. Euro |
| Mitarbeiter | 41 Mitarbeiter | NRV je Aktie | 4,73 Euro |
| Geschäftsmodell | Projektentwickler ι | ınd Bestandshalter | für innerstädtische |
| | Gewerbeimmobilien | in A-Lagen von Klein- | und Mittelstädten ab |
| | 10.000 Einwohnern | | |
| Kernkompetenz | Revitalisierung und Umwidmung und Pro | Neupositionierung v jektentwicklung | von Objekten durch |
| Mieterstruktur | J. , | och überwiegend la . Stadtverwaltung, Hot | , |

Quelle: Unternehmen, Montega

Stand: 30.09.2021

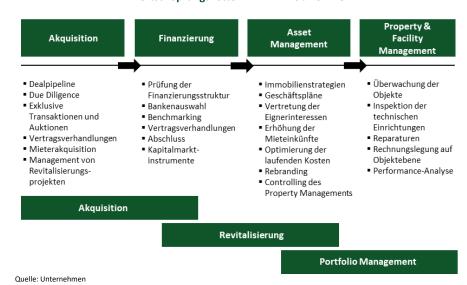
ERWE IMMOBILIEN AG

Unternehmenshintergrund

Leistungsangebot

Als Bestandshalter und Projektentwickler für Gewerbeimmobilien verfolgt ERWE eine Buy/Develop/Hold-Strategie. Wenngleich ERWE die gesamte Wertschöpfungskette abdeckt, liegt der aktuelle Schwerpunkt angesichts des eingeschlagenen Wachstumskurses und des vorteilhaften Marktumfelds in der Entwicklung bzw. Repositionierung sowie dem Erwerb aussichtsreicher Objekte.

Wertschöpfungskette ERWE Immobilien AG



Im Zuge des Wachstumskurses verfolgt ERWE eine selektive Investitionsstrategie nach nachfolgenden vier Anlagekriterien:

- Objektart: Reine Akquisition von Gewerbeimmobilien wie Büro- und Geschäftshäusern, Hotelobjekten und innerstädtischem Einzelhandel. Bevorzugt werden Nischenstandorte in A-Lagen deutscher Mittelzentren mit mehr als 10.000 Einwohnern, die eine hohe Besucherfrequenz, ausgeprägte Ladendichte und eine exzellente Verkehrsanbindung aufweisen.
- Investitionsvolumen: Zur Reduktion des Verwaltungsaufwandes und zur optimalen Nutzung bestehender Ressourcen wird in einem Sweet-Spot von 10 bis 20 Mio. Euro investiert. Bei einem ausgeglichenen Finanzierungsmix beträgt der langfristig angestrebte Loan to Value (LTV) rund 60%.
- Renditeaussichten: Hohe Einstandsrenditen durch den Erwerb von Entwicklungsprojekten im wettbewerbsschwachen Nischenmarkt. Dadurch erzielt ERWE nach erfolgreicher Revitalisierung attraktive Cash-on-Cash-Renditen.
- Entwicklungspotenzial: Konzeptionell stehen die Revitalisierung von Bestandsobjekten durch Implementierung neuer Nutzungskonzepte und ein Rebranding im Vordergrund, sodass die vorhandenen Strukturen (Makrolage, Mikrolage) über ausreichend Entwicklungspotenziale verfügen müssen.

Portfolioübersicht

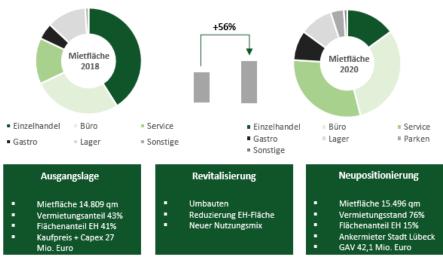
Das Gesamtportfolio der ERWE basiert auf drei komplementären Säulen, sodass das Unternehmen nach Vorbild eines Full-Service-Anbieters am Markt agiert. Derzeit umfasst das Immobilienportfolio 9 Objekte, die sich in verschiedenartigen Stadien der Wertschöpfung befinden und in unterschiedlichem Maße zu den Erlösen der Gesellschaft beitragen. Wenngleich die Immobilien grundsätzlich bereits ab Ankauf Mieterlöse generieren, determinieren derzeit insbesondere die Bestandobjekte maßgeblich die Umsätze. Die Entwicklungsobjekte spielen aktuell noch eine untergeordnete Rolle bei den Einnahmen, wobei ERWE nach erfolgreicher Neupositionierung die Mieterlöse erfahrungsgemäß deutlich steigern kann. Die Fortschritte in der Entwicklung reflektieren sich in steigenden Objektbewertungen, die jährlich durch einen unabhängigen Gutachter festgelegt werden. Das geschätzte Wertsteigerungspotenzial des gesamten Immobilienportfolios nach Abschluss der derzeitigen Projekte beläuft sich nach Angaben des Managements auf rund 350 Mio. Euro.

Insgesamt lässt sich die Geschäftstätigkeit in die drei verschiedenen Segmente Revitalisierung, Bestandshaltung und ERWE Invest einteilen, die im Folgenden näher beschrieben werden.

Revitalisierung & Optimierung

Die Revitalisierung und Neupositionierung von schwach performenden Gewerbe- und Einzelhandelsimmobilien ist die Kernkompetenz des Unternehmens, was bereits einige erfolgreich abgeschlossene Referenzobjekte wie der LICHTHOF in Lübeck oder die Postgalerie in Speyer belegen. Die Immobilien werden durch gezielte Investitionen und innovative Nutzungskonzepte nachhaltig in ihrem Wert gehoben, sodass die Attraktivität für Mieter gesteigert und die Ansiedlung neuer Branchen begünstigt wird. So umfasst die Projektentwicklung für gewöhnlich eine Ausweitung und Umwidmung der Mietfläche, ein Rebranding, architektonische Änderungen und eine flexible Flächennutzung, die auf die spezifischen Anforderungen des Mieters individuell zugeschnitten werden kann. In den zuletzt durchgeführten Entwicklungsprojekten erzielte ERWE eine durchschnittliche Wertsteigerung von mehr als 30%. Die derzeit noch laufenden Entwicklungsprojekte dürften nach Aussage des Managements bis 2022 abgeschlossen sein und dann in den Eigenbestand übergehen, sodass ab 2023 mit deutlich steigenden Mieteinnahmen und Cashflows gerechnet werden kann.

Revitalisierungsprozess am Beispiel des LICHTHOF Lübeck



Quelle: Unternehmen

Bestandshaltung

Das Kernsegment des Unternehmens umfasst die klassische Bestandshaltung von bereits revitalisierten Objekten und bildet im Wesentlichen die Erlösbasis der Gruppe. Derzeit befinden sich 5 Immobilien im Bestandsportfolio. Verbunden mit der Akquisitionsstrategie (u.a. unattraktiver Mietermix, hohe Leerstände) und des bislang noch hohen Exposures in der Objektentwicklung wies ERWE zuletzt eine Vermietungsquote der Bestandsobjekte von 89,5% aus. Mit der sukzessiven Ausweitung des Bestandportfolios soll die Vermietungsquote mittelfristig mehr als 95% betragen. Nach Umstrukturierung und Modernisierung der Objekte ist die Mieterstruktur oftmals durch einen ausgeglichenen, langfristig orientierten Mietermix gekennzeichnet und stützt durch eine hohe Auslastung und lange Vertragslaufzeiten kontinuierlich wachsende Cashflows. Der WALT betrug zuletzt 6,8 Jahre.

Übersicht weitgehend abgeschlossener Entwicklungsprojekte

| | Ausgangslage | Kaufpreis + Capex | Status Quo | GAV |
|-------------------------|--|---------------------------------|---|---------------------------------|
| Postgalerie Speyer | Fläche: 15.432 qm Vermietungsstand: 68% | 47 Mio. Euro | Fläche: 16.967 qm Vermietungsstand: 86% | 57 Mio. Euro |
| LICHTHOF Lübeck | Fläche: 14.809 qm Vermietungsstand: 43% | 27 Mio. Euro | Fläche: 15.496 qm Vermietungsstand: 76% | 42 Mio. Euro |
| City Colonnaden Krefeld | Fläche: 10.931 qm Vermietungsstand: 75% | 18 Mio. Euro | Fläche: 23.427 qm Vermietungsstand: 100% | 27 Mio. Euro |
| FAC1 | Fläche: 48.140 qm Vermietungsstand: 66% | 168 Mio. Euro (10,1% Anteil) | Fläche: 48.140 qm Vermietungsstand: 92% | 250 Mio. Euro (10,1% Anteil) |
| Kupferpassage Coesfeld | Fläche: 10.624 qm Vermietungsstand: 91% | 17 Mio. Euro | Fläche: 14.948 qm Vermietungsstand: 92% | 21 Mio. Euro |

Quelle: Unternehmen; Stand 30.09.2021

Dienstleistungen

Um das derzeit vorteilhafte Marktumfeld zu nutzen und die vorhandenen Personalressourcen optimal einzusetzen, wurde zuletzt die ERWE Invest gegründet. Dieses Vehikel soll fondsbasierte Direktinvestments in gewerbliche Immobilien für institutionelle Investoren (u.a. Pensionskassen, Versicherungen) ermöglichen. Ziel ist es, einen Immobilienfonds zur Finanzierung großer Objektkäufe aufzulegen und damit den Sweet-Spot der ERWE Immobilien AG (Ø 10-20 Mio. Euro Ankaufsvolumen) um großvolumige Ankäufe (>30 Mio. Euro) sinnvoll zu erweitern. Durch die Nutzung der bestehenden Plattformen und vorhandenen personellen Kapazitäten könnten nicht nur starke Kostenvorteile und Synergieeffekte realisiert werden. Auch die in Aussicht gestellte Fokussierung auf die Bestandshaltung und damit verbundene planbare, wiederkehrende Cashflows in Form von Dienstleistungserträgen und Gewinnbeteiligungen dürften bei der ERWE Immobilien AG die Ergebnissituation verstetigen. Darüber hinaus wäre es denkbar, dass zum Launch des Fonds ein Bestandsobjekt der ERWE Immobilien AG eingebracht wird. Der daraus resultierende Liquiditätszufluss sollte u.E. weitere Akquisitionen von Entwicklungsprojekten auf Konzernebene ermöglichen und gleichzeitig den bilanziellen Wertansatz des Portfolios stützen.

Zusätzlich wird das Leistungsspektrum durch die peko group (Dienstleistungen im Bereich Immobilienentwicklung) und ERWE Asset (Beratungsleistungen für Dritte) ergänzt.

ERWE IMMOBILIEN AG

Unternehmenshintergrund

Management

Das operative Geschäft wird derzeit von drei Vorständen geleitet, die eine fundierte Erfahrung in leitenden Positionen aufweisen und über einen ausgezeichneten Track-Record in der Immobilienwirtschaft verfügen.



Rüdiger Weitzel ist Gründer und Hauptaktionär der ERWE Immobilien AG. Vor der Gründung des Unternehmens bekleidete Herr Weitzel eine Reihe von leitenden Management- und Vorstandspositionen (u.a. DeTe Immobilien GmbH, DIC Asset AG) und fungiert nunmehr seit 2018 als Vorstandsmitglied der ERWE. In seiner Funktion ist er mit der Entwicklung von Immobilien und deren Management betraut.

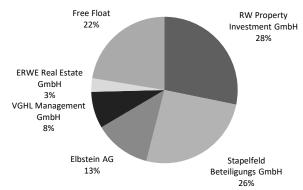


Axel Harloff zählt ebenfalls zu den Hauptaktionären der ERWE Immobilien AG und ist seit 2018 in deren Vorstand. Nach zahlreichen Managementpositionen von diversen Immobilienunternehmen, war Herr Harloff zuletzt CEO der börsennotierten ADLER Real Estate AG. Sein Tätigkeitsbereich umfasst insbesondere die Bereiche Personal und das Asset Management.

Aktionärsstruktur

Die ERWE Immobilien AG hat 18.219.214 auf den Inhaber lautende Aktien Stammaktien ausgegeben und ist im Prime Standard der Deutschen Börse notiert. Knapp 28% der Anteile werden vom Anlagevehikel des Firmengründers und Vorstands Herrn Weitzel gehalten (RW Property Investment GmbH). Eine ebenfalls nennenswerte Beteiligung mit 25,8% entfällt auf Herrn Harloff (Stapelfeld Beteiligungs GmbH) sowie mit rund 12,5% auf die Elbstein AG.





Quelle: Unternehmen

ERWE IMMOBILIEN AG
Anhang

ANHANG

| G&V (in Mio. Euro) ERWE Immobilien AG | 2018 | 2019 | 2020 |
|--|---|---|---|
| Bruttomieterlöse | 2,8 | 3,5 | 5,6 |
| Aufwendungen aus Immobilienbewirtschaftung | 1,6 | 2,1 | 3,0 |
| Nettomieterlöse | 1,2 | 1,4 | 2,6 |
| Sonstiges betriebliches Ergebnis | 1,1 | 0,8 | 1,2 |
| Personalaufwendungen | 2,4 | 1,8 | 4,9 |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 0,0 | 3,1 | 4,5 |
| Bewertungsergebnis | 9,6 | 12,6 | 6,8 |
| EBIT | 9,5 | 11,5 | 3,9 |
| Finanzerträge | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Finanzaufwendungen | 0,0 | 3,3 | 6,6 |
| EBT | 7,4 | 8,2 | -2,7 |
| Ertragssteuern | 2,5 | -0,5 | -2,8 |
| Konzernüberschuss | 4,9 | 8,7 | 0,1 |
| Anteile Dritter | 0,4 | 0,5 | -0,2 |
| Jahresüberschuss | 4,5 | 8,2 | 0,3 |
| Quelle: Unternehmen (berichtete Daten) | | | |
| | | | |
| G&V (in % der Bruttomieterlöse) ERWE Immobilien AG | 2018 | 2019 | 2020 |
| Bruttomieterlöse | 100,0% | 100,0% | 100,0% |
| Aufwendungen aus Immobilienbewirtschaftung | 175,0% | 60,6% | 52,9% |
| Nettomieterlöse | 42,9% | 39,4% | 47,1% |
| Sonstiges betriebliches Ergebnis | 39,3% | 24,3% | 22,4% |
| Personalaufwendungen | 85,7% | 52,4% | 87,0% |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen | 0,0% | 88,3% | 80,7% |
| | 0,070 | , | 424 50/ |
| - | 342,9% | 362,7% | 121,5% |
| Bewertungsergebnis | | | 69,9% |
| Bewertungsergebnis EBIT | 342,9% | 362,7% | |
| Bewertungsergebnis EBIT Finanzerträge | 342,9% 339,3% | 362,7% 333,0% 0,3% | 69,9% 0,2% |
| Bewertungsergebnis EBIT Finanzerträge Finanzaufwendungen | 342,9% 339,3% 0,5% 0,0% | 362,7% 333,0% 0,3% 96,0% | 69,9% 0,2% 118,0% |
| Bewertungsergebnis EBIT Finanzerträge Finanzaufwendungen EBT | 342,9% 339,3% 0,5% 0,0% 264,3% | 362,7% 333,0% 0,3% 96,0% 237,3% | 69,9% 0,2% 118,0% -47,9% |
| Bewertungsergebnis EBIT Finanzerträge Finanzaufwendungen EBT Ertragssteuern | 342,9% 339,3% 0,5% 0,0% 264,3% | 362,7% 333,0% 0,3% 96,0% 237,3% -13,9% | 69,9% 0,2% 118,0% -47,9% -49,7% |
| Bewertungsergebnis EBIT Finanzerträge Finanzaufwendungen EBT Ertragssteuern Konzernüberschuss | 342,9% 339,3% 0,5% 0,0% 264,3% 89,3% 175,0% | 362,7% 333,0% 0,3% 96,0% 237,3% -13,9% 251,2% | 69,9% 0,2% 118,0% -47,9% -49,7% 1,8% |
| Bewertungsergebnis EBIT Finanzerträge Finanzaufwendungen EBT Ertragssteuern | 342,9% 339,3% 0,5% 0,0% 264,3% | 362,7% 333,0% 0,3% 96,0% 237,3% -13,9% | 69,9% 0,2% 118,0% |

ERWE IMMOBILIEN AG
Anhang

| Bilanz (in Mio. Euro) ERWE Immobilien AG | 2018 | 2019 | 202 |
|--|---------------|--------|--------|
| AKTIVA | | | |
| Immaterielle Vermögensgegenstände | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Sachanlagen | 0,2 | 1,5 | 1, |
| Als Finanzinvestition gehaltene Immobilie | 101,9 | 131,9 | 192, |
| Geleistete Anzahlungen auf langfristige Vermögenswerte | 0,1 | 0,0 | 1, |
| Anteile an assoziierten Unternehmen | 4,6 | 6,2 | 8, |
| Anlagevermögen | 106,7 | 139,6 | 204, |
| Vorräte | 0,0 | 0,0 | 0, |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | 0,2 | 0,3 | 0, |
| Liquide Mittel | 19,2 | 19,1 | 8, |
| Sonstige Vermögensgegenstände | 1,0 | 2,9 | 1, |
| Umlaufvermögen | 20,3 | 23,0 | 10, |
| Bilanzsumme | 127,0 | 162,6 | 215, |
| PASSIVA | | | |
| Eigenkapital | 49,6 | 58,3 | 58, |
| Anteile Dritter | 3,1 | 3,6 | 3, |
| Rückstellungen | 0,0 | 0,0 | 1, |
| Zinstragende Verbindlichkeiten | 58,3 | 86,4 | 138, |
| Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen | 2,1 | 0,9 | 1, |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 17,0 | 17,0 | 15, |
| Abgrenzung für latente Steuern | 15,7 | 15,3 | 12, |
| Verbindlichkeiten | 77,4 | 104,4 | 156, |
| Bilanzsumme | 127,0 | 162,6 | 215, |
| Quelle: Unternehmen (berichtete Daten) | | | |
| | | | |
| Bilanz (in % der Bilanzsumme) | 2018 | 2019 | 202 |
| AKTIVA | | | |
| Immaterielle Vermögensgegenstände | 0,0% | 0,0% | 0,09 |
| | 0,2% | 0,9% | 0,69 |
| Sachanlagen | 80,2% | 81,1% | 89,69 |
| Als Finanzinvestition gehaltene Immobilie | 0,1% | 0,0% | 0,79 |
| Geleistete Anzahlungen auf langfristige Vermögenswerte | 3,6% | 3,8% | 4,19 |
| Anteile an assoziierten Unternehmen | 84,0% | 85,9% | 94,9% |
| Anlagevermögen | 0,0% | 0,0% | 0,09 |
| Vorräte | 0,2% | 0,0% | 0,07 |
| Forderungen aus Lieferungen und Leistungen | | | 3,79 |
| Liquide Mittel | 15,1% 0,8% | 11,7% | |
| Sonstige Vermögensgegenstände | | 1,8% | 0,69 |
| Umlaufvermögen | 16,0% | 14,2% | 5,09 |
| Bilanzsumme | 100,0% | 100,0% | 100,0% |
| PASSIVA | 20.004 | 25.00/ | 27.40 |
| Eigenkapital | 39,0% | 35,8% | 27,19 |
| Anteile Dritter | 2,5% | 2,2% | 1,69 |
| Rückstellungen | 0,0% | 0,0% | 0,79 |
| Zinstragende Verbindlichkeiten | 45,9% | 53,1% | 64,29 |
| Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen | 1,7% | 0,6% | 0,99 |
| Sonstige Verbindlichkeiten | 13,4% | 10,5% | 7,19 |
| Abgrenzung für latente Steuern | 12,4% | 9,4% | 5,89 |
| Verbindlichkeiten | 61,0% | 64,2% | 72,99 |
| Bilanzsumme | 100,0% | 100,0% | 100,09 |

ERWE IMMOBILIEN AG
Anhang

| Kapitalflussrechnung (in Mio. Euro) ERWE Immobilien AG | 2018 | 2019 | 2020 |
|---|-------|-------|-------|
| EBIT | 9,5 | 11,5 | 3,9 |
| Abschreibung Anlagevermögen | 0,0 | 0,2 | 0,2 |
| Bewertungsergebnis | -9,6 | -12,6 | -6,8 |
| Ergebnis aus at Equity bewerteten Unternehmen | 0,0 | -1,6 | -2,6 |
| Sonstiges | -0,6 | -0,6 | 2,3 |
| Cash Flow aus operativer Tätigkeit | -0,8 | -3,1 | -2,9 |
| betriebliche Kosten | -1,3 | -3,1 | -6,6 |
| Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit | -1,4 | -6,2 | -9,5 |
| Auszahlung für den Erwerb von als Finanzinvestition gehaltene Immobilie | -11,9 | -6,1 | -32,4 |
| Investitionen in als Finanzinvestition gehaltene Immobilie | -1,5 | -8,7 | -21,9 |
| Sonstiges | -3,9 | -0,1 | -1,6 |
| Cash Flow aus Investitionstätigkeit | -17,0 | -15,4 | -56,2 |
| Auszahlungen/Einzahlungen Eigenkapitalzuführungen | 18,0 | -0,6 | -0,5 |
| Aufnahme Darlehen | 17,0 | 51,1 | 55,1 |
| Rückzahlung Darlehen | -2,3 | -28,8 | 0,0 |
| Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit | 32,6 | 21,5 | 54,1 |
| Effekte aus Wechselkursänderungen | 0,0 | 0,0 | 0,0 |
| Veränderung liquide Mittel | 14,3 | -0,1 | -11,1 |
| Endbestand liquide Mittel | 19,2 | 19,1 | 8,0 |
| Quelle: Unternehmen (berichtete Daten) | | | |

ERWE IMMOBILIEN AG

Disclaimer

DISCLAIMER

Dieses Dokument stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zu einem Kauf oder einem Verkauf irgendwelches Wertpapiers dar. Es dient ausschließlich zu Informationszwecken. Dieses Dokument enthält lediglich eine unverbindliche Meinungsäußerung zu den angesprochenen Anlageinstrumenten und den Marktverhältnissen zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Dokuments. Aufgrund des Inhalts, der der allgemeinen Information dient, ersetzt dieses Dokument bei Anlageentscheidungen nicht die persönliche anleger- und objektgerechte Beratung und vermittelt nicht die für eine Anlageentscheidung grundlegenden Informationen, die in anderen Quellen, insbesondere in ordnungsgemäß genehmigten Prospekten, formuliert sind. Alle in diesem Dokument verwendeten Daten und die getroffenen Aussagen basieren auf Quellen, die wir für zuverlässig halten. Wir übernehmen jedoch keine Gewähr für deren Richtigkeit oder für deren Vollständigkeit. Enthaltene Meinungsaussagen geben die persönliche Einschätzung des Autors zu einem bestimmten Zeitpunkt wieder. Diese Meinungen können jederzeit und ohne Ankündigung geändert werden. Eine Haftung des Analysten oder der ihn beauftragenden Institutionen sowohl für direkte als auch für indirekte Schäden ist ausgeschlossen. Dieser vertrauliche Bericht wird nur einem begrenzten Empfängerkreis zugänglich gemacht. Eine Weitergabe oder Verteilung an Dritte ist nur mit Genehmigung durch Montega zulässig. Alle gültigen Kapitalmarktregeln, die Erstellung, Inhalt und Vertrieb von Research in den verschiedenen nationalen Rechtsgebieten betreffen, sind anzuwenden und sowohl vom Lieferanten als auch vom Empfänger einzuhalten. Verbreitung im Vereinigten Königreich: Das Dokument ist nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die berechtigte Personen oder freigestellte Personen im Sinne des Financial Services Act 1986 oder eines auf seiner Grundlage erfolgten Beschlusses sind, oder an Personen, die in Artikel 11 (3) des Financial Act 1986 (Investments Advertisements) (Exemptions) Order 1996 (in der jeweils geltenden Fassung) beschrieben sind, und es ist nicht beabsichtigt, dass sie direkt oder indirekt an einen anderen Kreis von Personen weitergeleitet werden. Weder das Dokument noch eine Kopie davon darf in die Vereinigten Staaten von Amerika, Kanada, Japan oder in deren Territorien oder Besitzungen gebracht, übertragen oder verteilt werden.

Erklärung gemäß § 85 WpHG und Art. 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 i.V.m. Delegierte Verordnung 2016/958 (Stand: 31.03.2022): Montega hat mit diesem Unternehmen eine Vereinbarung über die Erstellung einer Finanzanalyse getroffen. Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht und danach geändert. Die Montega AG und/oder eine mit ihr vertraglich verbundene juristische Person war/en innerhalb der letzten 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investmentbanking-Geschäften gebunden oder hat aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen. Ein mit Montega verbundenes Unternehmen kann am Grundkapital des Emittenten beteiligt sein oder sonstige Finanzinstrumente an diesem Unternehmen halten.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums (bzw. des Vortags), soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird. Die Aktualisierung der vorliegenden Publikation erfolgt bei Anlässen, die nach Einschätzung von Montega kursrelevant sein können. Auf das Einstellen der regelmäßigen Kommentierung von Anlässen im Zusammenhang mit dem Emittenten (Coverage) wird vorab hingewiesen.

Informationsquellen: Wesentliche Informationsquellen für die Erstellung der vorliegenden Analyse sind Veröffentlichungen des Emittenten sowie öffentlich zugängliche Informationen in- und ausländischer Medien, die Montega als zuverlässig erachtet. Des Weiteren wurden zur Erstellung der Analyse Gespräche mit Personen des Managements oder dem Bereich Investor Relations des betreffenden Unternehmens geführt.

Hinweis gemäß MiFID II (Stand: 31.03.2022): Die vorliegende Publikation wurde auf Basis einer vertraglichen Vereinbarung zwischen der Montega AG und dem Emittenten erstellt und von diesem vergütet. Dieses Dokument wurde weitreichend veröffentlicht sowie allen Interessenten zeitgleich zugänglich gemacht. Der Erhalt gilt somit als zulässiger geringfügiger nichtmonetärer Vorteil im Sinne des § 64 Abs. 7 Satz 2 Nr. 1 und 2 des WpHG.

Wesentliche Grundlagen und Maßstäbe der im Dokument enthaltenen Werturteile: Die Bewertungen, die den Anlageurteilen der Montega AG zugrunde liegen, stützen sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, Peer-Group-Vergleiche, gegebenenfalls auf ein Sum-of-the-parts-Modell.

Bedeutung des Anlageurteils:

Kaufen: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG steigt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Halten: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG bleibt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate stabil, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Verkaufen: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG fällt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Zuständige Aufsichtsbehörde:

Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht

Graurheindorfer Str. 108 und Marie-Curie-Str. 24-28 53117 Bonn 60439 Frankfurt

Kontakt Montega AG:

Schauenburgerstraße 10 20095 Hamburg www.montega.de Tel: +49 40 4 1111 37 80 ERWE IMMOBILIEN AG

Disclaimer

Kurs- und Empfehlungs-Historie

| Empfehlung | Datum | Kurs | Kursziel | Potenzial |
|---------------------------|------------|------|----------|-----------|
| Kaufen (Ersteinschätzung) | 16.08.2021 | 3,34 | 4,35 | 30% |
| Kaufen | 06.09.2021 | 3,38 | 4,25 | 26% |
| Kaufen | 12.11.2021 | 3,24 | 4,00 | 27% |
| Kaufen | 10.03.2022 | 2,10 | 3,60 | 71% |
| Kaufen | 31.03.2022 | 2,04 | 3,60 | 76% |